



**** *

*** ** *

Saint-Sulpice-la-Pointe (81370)

*****@*****.***

Commercial Terrain, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2018 /

Commercial Terrain

Central Repro au Bouscat (33)

*Entretien et développement du fichier client - Prospection terrain, phoning
- Développement du chiffre d'affaires de l'entreprise dans le but de croître
et d'investir dans de nouveaux moyens humains et matériels.*

Chiffres réalisés:

- du 08.2018 au 12.2018 : 119 100 €

- du 01.2019 au 12.2019 : 321 300 €

- du 01.2020 au 12.2020 : 390 500 €

- du 01.2021 au 12.2021 : 378 000 €

janv. 2016 / janv. 2018

Commercial sédentaire en alternance

Maxime placards & cuisines à La Salvétat Saint Gilles

*Vente - Conseil en boutique auprès d'une clientèle de particuliers venant
directement dans le showroom - Démonstration - Prise de côtes -
Proposition visuelle et commerciale*

janv. 2015 /

Stagiaire en Vente

Sport 2000 à Lavaur

*Vente - Conseil - Recherche des besoins clients - Mise en rayon -
Commandes fournisseurs*

janv. 2012 / janv. 2015

Stagiaire en Plomberie

Sarl Philippe Azam à Verfeil

*Raccordement - Travaux de rénovation - Installations et mises en service de
réseaux de plomberie*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2016 / juin 2018

BTS Négociation Relation Client (Niveau) - BAC+2

CFA Blagnac

sept. 2015 / juin 2016

Baccalauréat Professionnel Commerce; Apprentissage du commerce dans sa globalité - Axé principalement sur la grande distribution - Gestion de stock, A - BAC

Lycée Sainte Marie de Saint Sernin

sept. 2012 / juin 2015

Baccalauréat Professionnel Plomberie - BAC

Lycée De la Salle à Castres

/

Apprentissage de la plomberie - Installation d'un réseau d'eau chaude et eau froide - Installation est mise en service d'une chaudière, d'un chauffe-e

COMPETENCES LINGUISTIQUES

