**** *****

** *** ******* *******
Aubagne (13400)
****
**********@*******.***

Animateur de vente commerciale, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2019 / déc. 2022 — **Animateur de vente commerciale**
DMF sales and marketing- Marseille
Identifier le profil client et les bons leviers a actionner pour la vente .
Conseiller les clients sur leur besoin et leur proposer des solutions .
Capable de construire et proposer un argumentaire produit adapté au client.
Proposer une dégustation à des clients et réaliser le compte rendu d'une animation.
Fidéliser les clients avec des abonnements pour booster la vente .

janv. 2010 / déc. 2018 — **Responsable achats et des approvisionnements**
G4S Croup 4 Securicor - Djibouti
Définir la stratégie achat en collaboration avec la direction générale de l'entreprise
Veiller à sa mise en oeuvre à travers un choix ciblé de produits / services et fournisseurs
Négocier les contrats d'achats
Coordonner la chaîne logistique et les flux d'acheminement

janv. 2008 / janv. 2010 — **Responsable logistique**
Général Transport Service - société 155 - Djibouti
Organiser, coordonner et gérer les flux de marchandises entrants et sortants
Veiller à optimiser la gestion des stocks
Garantir la qualité de services à ses clients
Respecter les normes d'hygiène et de sécurité

janv. 2004 / janv. 2008 — **Magasinier, préparateur de commandes**
BMMI Bahreïn Maritime Mercantile International - Djibouti

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2005 — **Formation responsable commercial international + Responsable des achats Prime Vendor Operation + Winning Head Award + Procurement Manager**
Scté BMMI

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

football amateur, Randonnées pédestres